

新入社員研修レポート

～親への感謝を伝えようプレゼン発表会～

一生に一度の『初任給』。研修の一環として初任給を使い、どのように両親を喜ばせることが出来るか計画・実行しその様子を発表しました。それぞれの感謝の形に、笑いあり、涙ありの発表会となりました。



～コミュニケーションセミナー開催～



準備、集客、運営を担当し、予想を上回る人数のお客様にお越しいただきました。

5月27日付の富士ニュースにも掲載されました！



～新入社員研修発表会～

研修最終日となった5月31日、2ヶ月間の学び、気づきをまとめ発表しました。考え方、行動に様々な変化が見られました。ここからまた新たなステージへと進んでいきます。



今月の一語

4月、5月の社内新人教育も終わり、新入社員は6月から新たな一歩を踏み出します。多くの成功・失敗の経験を生かし、更に飛躍してくれることを期待します。

今月号の中間は新入社員が企画、作成を行い、また新コーナーとしてこれから1年間「一語一得」を担当します。今月号は内容盛りだくさんの為、「今月の一語」は控えめで。来月以降またご期待いただくと幸いです。

(編集:土屋 友美)

中面もCHECK!

夏祭り 一語一得

★下田公園 あじさい祭り(6月1日～6月30日)

●下田市 下田公園 伊豆急行「伊豆急下田駅」から徒歩15分
色とりどりの15万株、300万輪のあじさいが咲き誇る。園内を巡る遊歩道には延々と大輪の花が続く。また地場産品の販売も行われる。

★三島大社 大祓式(6月30日)

●三島市 三島大社 JR三島駅から徒歩7分
日常生活において知らず知らずのうちに犯している罪や穢(けが)れを、人形(ひとがた)に託して祓い清める神事。年2回、6月と12月に開催され、夏は「夏越の大祓」(なごしのおおはらえ)と言われる。境内に設けられた「茅の輪」(ちのわ)をくぐって無病息災を祈る。茅の輪神事も行われる。

★御殿場わらじ祭り(7月9日)

●御殿場市 新橋浅間神社 JR御殿場駅から徒歩5分
「わらじ」尽くしの祭典。富士山御殿場口の開山を知らせるお祭り、富士山の安全を祈願して新橋浅間神社へ大わらじを奉納する「わらじ奉納祭」、良縁成就・健脚祈願のシンボル「わらじ神輿」「大金剛杖」が市街地を練り歩く。また大わらじを引いて激走する「わらじ競争」も。その他、出店も多数並ぶ。

★熱海こがし祭り 山車コンクール(7月15日・16日)

●熱海市 熱海市国道135号 JR熱海駅から徒歩15分
来宮神社例大祭の一環として行われる。伝統の木彫り山車や、装飾山車など30数基が国道に集結。山車同士がすれ違う時に練り広げられるお囃子合戦の「しゃぎり」が見どころ。

今月の一店一得 NIKU BAR IL TAVOLO

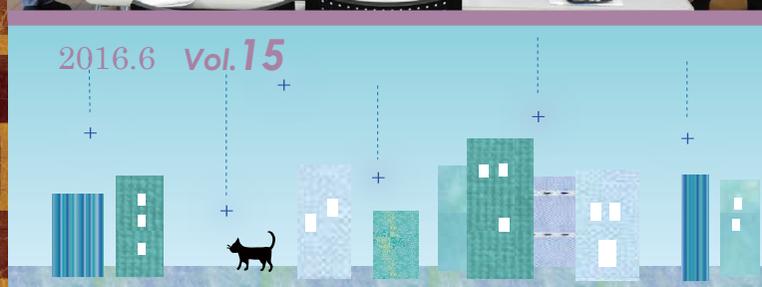
肉バル イル・ターボロは、自家製炭焼熟成牛が自慢のお店です。富士山麓の有機農家から直送される野菜メニューと、種類豊富なワインもご堪能いただけます。こだわり抜いた贅沢をワイワイ楽しむ大人カジュアルな“肉バル”です。



イル・ターボロ 富士インター店
富士市瓜島町105-1
TEL:0545-32-6829
OPEN/11:00-24:00(L023:00)
定休日/年中無休
<http://www.il-tavolo.com/>

クーポン券 果実のソルベ プレゼント

(富士インター店のみ利用可) お食事をされた方に限り、おひとり様1枚ご利用頂けます。
※ご注文の際、スタッフにお渡しください。※他のクーポンとの併用不可。有効期限2016年7月末日まで



東名グループ

東名電機(株) (株)アイ・ブロード (株)T-Metal
(株)ティーアイビー 富士山ソーラー(株) (株)アイ・ネクスト

ibroad
株式会社アイ・ブロード

<http://www.i-broad.co.jp>

今泉事業所
〒417-0001
静岡県富士市今泉1694-2
TEL:0545-30-6116
FAX:0545-30-6117

本社
〒417-0001
静岡県富士市今泉1774-1
(東名電機株式会社内)
TEL:0120-516-856



アイ・ブロードで成長しました 社会人2年目!!

新入社員4人が入社2年目の先輩にインタビューをしました。この1年で楽しかったこと、難しく思ったことなど、変わったところを見てみましょう!



BEFOR

中山(左)
鈴木(中央)
吉野(右)



AFTER

中山友貴【企画営業職】

鈴木福史【企画営業職】

吉野里和【一般事務職】

Q. 社会人になって楽しかったこと

- 中山** 職場の上司・先輩・同僚と一緒にスノボができたことです。
- 鈴木** 自分で稼いだお金で友人と食事に行き、どちらかが多く払うなどの関係が面白いです。
- 吉野** 職場の人と食事に行ったり出かけたりしたことです。色々な年代の方と関わることができています。



Q. 今後の目標

- 中山** 新規開拓からスタッフ稼働までの流れを一人で出来るようにしたいです。そのためにわからないことは上司・先輩に積極的に質問するようにしたいです。
- 鈴木** 今は上司・先輩と営業同行をしていますが、今後は独り立ちを目標としています!
- 吉野** 私を見ただけでアイ・ブロードっていいなと思ってもらえるように対応していきたいです!素早く丁寧に、明るく元気に笑顔で人と接し、電話の時も顔しながら笑顔で話すなどの工夫をしていきます。

Q. 入社時の目標を達成は出来たか

【入社時の目標】

- 中山** 【お客様やスタッフさんと信頼関係を築きたい】未達成。理由は本人まで!笑
- 鈴木** 【自分が開拓した企業様と取引させていただく】未達成。スタッフを派遣することはまだ出来ていません。しかし自分で開拓した企業様からお仕事の話は頂けています。
- 吉野** 【業務を覚えていくことと、電話対応で臨機応変な対応ができるようになりたいです】達成。完璧ではないですが、上司・先輩に教えていただきながら業務は覚えられました。どのような電話に対しても臨機応変に対応できるようになりました。

Q. 目上の人と仲良くなるコツ

- 中山** 相手に共感することです。お互いに笑顔が生まれ、信頼関係を築くことができます。
- 鈴木** 笑顔、大きなリアクション、共通点を見つけることです。
- 吉野** 興味をもって自分から話しかけることです。



他の人から見た3人の成長したところ!

中山

- 受け答えがとても上手になりました!(吉野)
- 様々な交流の場に積極的に参加するようになりました(鈴木)
- 自分の使命を理解して、与えられた業務に取り組んでいる姿勢が見受けられます。又、お客様先で直接関わりの無い方々とも交流しようとする積極性が生まれたように感じられます。(営業部長:稲葉)

鈴木

- 現場ですぐに色々な人と仲良くなっていました!今では食事に行ったりして良い人間関係を作っています。(吉野)
- よりポジティブになり、予想外の投げかけにもより反応が早くなりました。(中山)
- 元々の気質もあると思いますが、初対面の方とも臆することなく会話ができるハートの強さを感じます。業務をすばすばするほど、自信を持てるようになっていっているのではと感じています。(営業部長:稲葉)

吉野

- 事務所に来るときにみんなと仲良くなっていました。(鈴木)
- 上司・先輩、お客様からよく褒められています。(中山)
- “笑顔”吉野さんの笑顔は、相手をリラックスさせ相手が安心して話せる雰囲気をつくり出しています。話し手が「自分の話を受け取ってもらえている」と感じさせる傾聴力は抜群で、相手を承認しながら、相手の話に興味を持つ姿勢は皆のお手本になります。(サービスサポートGL:上柳)

上司・先輩からの一言

- 【中山さんへ】** コツコツと真面目に日々取り組む姿勢が、営業活動する上で成果をもたらします。引き続き一緒に頑張りましょう。(営業部長:稲葉さん)
- 【鈴木さんへ】** 普段の鈴木君の立ち振る舞いが、後輩達に及ぼす影響は大きいと思います。良い先輩になれるよう、これからも頑張りましょう。(営業部長:稲葉さん)
- 【吉野さんへ】** “人材から人財へ”支援者・応援者としての吉野さんの存在感を増し、社会へ貢献する存在になって下さい。(サービスサポートGL:尚美さん)

※GL: グループリーダー

先輩インタビューをした新入社員感想

インタビューの際、先輩方がとても笑顔で仲の良さを感じました。私達もお互いを支え合えるような関係を築いていきたいです。社会人になったばかりですが、私達も上司・先輩に認めてもらえるように頑張ります!